

Kundenberater (m/w/d) Vertriebs- repräsentant nördliches Baden- Württemberg



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen Kundenberater (m/w/d) Vertriebsrepräsentant für das nördliche Baden-Württemberg (Stuttgart, Mannheim, Schwäbisch Hall, Heilbronn)

Wir sind der kompetente Problemlöser und zuverlässige Partner für erstklassige und gleichzeitig effiziente Reinigungs- und Pflegeprodukte. Über 130 Spezialisten unter einem Dach entwickeln, produzieren und vertreiben Reinigungs- und Pflegeprodukte. Am Standort Memmingen werden alle BUZIL® und PLANTA® Produkte hergestellt, gelagert und kommissioniert. Die Lieferung an Großhändler erfolgt von hier über Speditionen in über 35 Länder. Uns gibt es in der professionellen Gebäudereinigung, der Industrie, Hotellerie und

Gastronomie sowie in Alten- und Pflegeeinrichtungen. Im Geschäftsfeld Private Label werden individuelle Kundenwünsche von der ersten Idee bis zum fertigen Produkt entwickelt und produziert. Neben einer Tochtergesellschaft in Polen und einer Niederlassung in den Vereinigten Arabischen Emiraten. Das Unternehmen wurde 1907 von Julius Wagner gegründet und ist seitdem im Familienbesitz. Es gehört heute in vierter Generation Isabell Janoth.

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer Bestandskunden sowie Gewinnung von regionalen Neukunden
- Individueller Kundenservice im Rahmen von Schulungen, Beratungen, Bedarfsanalysen und spezifischen Problemlösungen
- Betreuung unserer Handelspartner und kaufmännische/technische Beratung unserer Endkunden

- Ausbau des bestehenden Kundennetzwerks
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Die Erreichung der Verkaufsziele laut Planung
- Konzeptarbeiten sowie Cross-Selling

Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Vorzugsweise mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst in einer vergleichbaren Position
- Vorkenntnisse in der Reinigungsbranche wünschenswert

- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie hohe Eigenmotivation und Verantwortungsbewusstsein
- Engagierte Teamplayereinstellung mit hohem Maß an Selbstständigkeit und Flexibilität
- Wohnort im nördlichen Baden-Württemberg, Führerschein zwingend erforderlich

Wir bieten Ihnen:

- Familiengeführtes Unternehmen
- Moderne Arbeitsmittel (Laptop, Handy, usw.)
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung und erfolgsabhängige Provision
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

- 30 Tage Jahresurlaub & Sonderurlaub
- Betriebliche Altersversorgung
- Einkaufsvergünstigungen im BUZIL-Shop
- Corporate Benefits

Interesse:

Dann schicken Sie bitte Ihre Bewerbung inkl. Lebenslauf und Zeugnissen an: bewerbungen@buzil.de, damit wir uns gleich kennen lernen können.