



Buzil ist der hochkompetente Problemlöser und zuverlässige Partner für erstklassige und gleichzeitig effiziente Reinigung in nahezu allen Bereichen. Zu den Einsatzbereichen zählen neben der allgemeinen Gebäudereinigung insbesondere branchenspezifische Anwendungen in der Industrie, Hotellerie und Gastronomie. Im Geschäftsfeld Private Label bietet das Unternehmen darüber hinaus Lösungen für spezielle Kundenwünsche inklusive Logistik-Dienstleistungen. Auf der Basis der über 100-jährigen Erfahrung entwickelt Buzil kontinuierlich neue Produkte für höchste Anforderungen. Durch maximale Anwendungssicherheit und bessere Performance setzt Buzil immer wieder Maßstäbe in der Branche.

Im Zuge des weiteren Ausbaus unserer Vertriebsaktivitäten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams

Vertriebsrepräsentanten (m/w) im Außendienst für Endverbraucher und Fachgroßhandel

für die folgenden Gebiete: **Region 1:** Berlin
Region 2: Sachsen
Region 3: Bremen (Postleitzahlengebiet 26, 27, 28)
Region 4: Ruhrgebiet (Postleitzahlgebiet 40, 41, 42, 47)
Region 5: Ruhrgebiet / Niederrhein (Postleitzahlgebiet 44, 45, 46)
Region 6: Frankfurt (Postleitzahlengebiet 60, 61, 63, 64, 65)
Region 7: München (Postleitzahlengebiet 80, 84, 85, 94)

Ihre Aufgaben:

- Selbstständige Betreuung und Ausbau unserer bestehenden gewerblichen Bestandskunden im Bereich Fachgroßhandel, Gebäudereinigung und Hygiene mit dem Ziel, die Produkttiefe kontinuierlich zu erweitern und zusätzliche Anwendungsbereiche mit Buzil-Produkten auszustatten
- Akquise neuer Endkunden für Buzil
- Professionelle Repräsentation von Buzil als Premium-Marke
- Gezielte und effektive Umsetzung der zentralen Absatzförderungsprogramme
- Umsetzung des Buzil-Servicekonzepts sowie die anwendungstechnische Unterstützung unserer Endkunden
- Enge Zusammenarbeit mit den Kollegen in Vertriebsaußendienst, Key-Account, Technik, Vertriebsinnendienst und Fachgroßhandel
- Eigenständige Planung von Kundenveranstaltungen, Trainings und Seminaren
- Teilnahme an regionalen bzw. überregionalen Messen und Ausstellungen.

Ihr Profil:

- Als Basis verfügen Sie über eine langjährige, nachweislich erfolgreiche, Vertriebserfahrung im Außendienst, in Verbindung mit einschlägigen Weiterbildungsmaßnahmen
- Die Grundlage hierfür bildet eine entsprechend qualifizierte technische oder kaufmännische Ausbildung, im Bereich Reinigungs- und Hygienetechnik
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und ein verbindliches, kompetentes und sicheres Auftreten zeichnen Sie aus
- Sie verfügen über Flexibilität und einen ausgeprägten Teamgeist
- Hohes Engagement und Eigenmotivation sind Ihr innerer Antrieb zum Erfolg
- Ihre Arbeitsweise ist hierbei selbstständig, kunden- und zielorientiert.

Ihr Wohnort:

Aufgrund der beschriebenen Außendiensttätigkeit sollten Sie innerhalb der jeweiligen Betreuungsgebiete wohnhaft sein.

Wir bieten Ihnen:

Neben Raum für eigenverantwortliches Arbeiten und viel Platz für Ihre Ideen bieten wir Ihnen als familiengeführtes Unternehmen eine gelebte Unternehmenskultur, in deren Mittelpunkt Fairness, Respekt, Wertschätzung und ein offener Dialog stehen. Mit einer lebensphasenorientierten Personalpolitik unterstützen wir die Vereinbarkeit von Beruf & Familie für unsere Mitarbeiter und leben in regelmäßigen Mitarbeitergesprächen eine offene Kommunikation in beide Richtungen. Selbstverständlich für uns sind ein leistungsgerechtes Gehalt sowie ein Firmenfahrzeug (auch zu privater Nutzung) und ein modern ausgestattetes Homeoffice.

Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen!

BUZIL-WERK Wagner GmbH & Co. KG

Bewerbungen per E-Mail an: bewerbungen@buzil.de . weitere Infos unter www.buzil.de
Personalabteilung z.H. Frau Rossi . Fraunhoferstraße 17 . 87700 Memmingen